

令和5年度 地域力活用新事業創出支援事業

酒類専門『海外輸出オンライン商談会』実施要領
～いま、世界にはばたくニッポンの酒～



全国商工会連合会

Central Federation of Societies of Commerce and Industry

PRシート作成、商談から貿易実務支援まで 日本の酒造メーカーの海外輸出をトータルサポートいたします

世界的な日本食ブームを受け、日本酒・ウィスキー・焼酎など日本のお酒は現在海外で高い人気と需要があります。欧米に限らず中国や東南アジアなど、高品質で魅力的な日本の酒類への需要は年々高まるばかりです。

そこで、国内需要だけに固執せず、海外販路に活路を見出す酒造メーカーは数多くあります。

しかしながら自社のお酒を海外に輸出したいと考えていても、言語や商習慣の違い、検疫・税関など、地域の蔵元や酒造メーカーにとって、高いハードルがあるのも確かです。

「海外輸出オンライン商談会」では、商談先バイヤーの招聘、バイヤー向けのPR書類づくり、煩雑な貿易実務の代行、商品発送・代金回収まで、中小企業・小規模事業者の海外進出を伴走的にサポートいたします。



世界から注目されている日本の高品質な酒造りや豊かな酒文化を
世界に発信するオンライン商談会です

蔵元様、酒造メーカー様のご参加をお待ちしております

実施項目

本事業は海外貿易、海外進出を希望する事業者と日本の商品に興味を持つ海外企業をマッチングさせるオンラインビジネス商談会です。

- ① 輸出先バイヤーへの情報周知：ネットワークを駆使し、輸出バイヤーを招集。
- ② 事業者選定会：バイヤーのニーズをヒヤリングし、マッチングを行います。
- ③ 個別商談会セッティング：商談会の資料を事前翻訳、商談用サンプル送付。
- ④ オンライン個別商談会：通訳（中国語・英語）によるサポート。
- ⑤ 取引実務支援：各種書類の作成、申請、物流などの貿易に係るトータルサポート。
- ⑥ アンケート報告：商談結果をアンケート分析し出展業者にフィードバック。

オンライン個別商談会に先立って商談会の実務、商談に向けての準備や注意点などをご理解いただくための「事前セミナー」動画を配信させていただきます。

事業のポイント

ポイント①

スムーズでストレスのない商談環境の提供

個別商談の際は通訳を配置し、出展者の音声は中国語・英語に、バイヤーからの音声は日本語に同時通訳するため、ストレスなく商談を行っていただけます。

ポイント②

これまでの海外販路支援で培ってきた運営ノウハウ

事務局ではこれまで複数の海外商談会（フランス、ベトナム、中国、台湾他）を運営しており、そのノウハウを生かし、海外商談及び貿易の障害となる言語や商流、文化・商慣習の違いから生じる様々な問題を事前に対応します。

ポイント③

日本の酒類を得意とするバイヤーをピンポイントに募集し事業者とマッチング

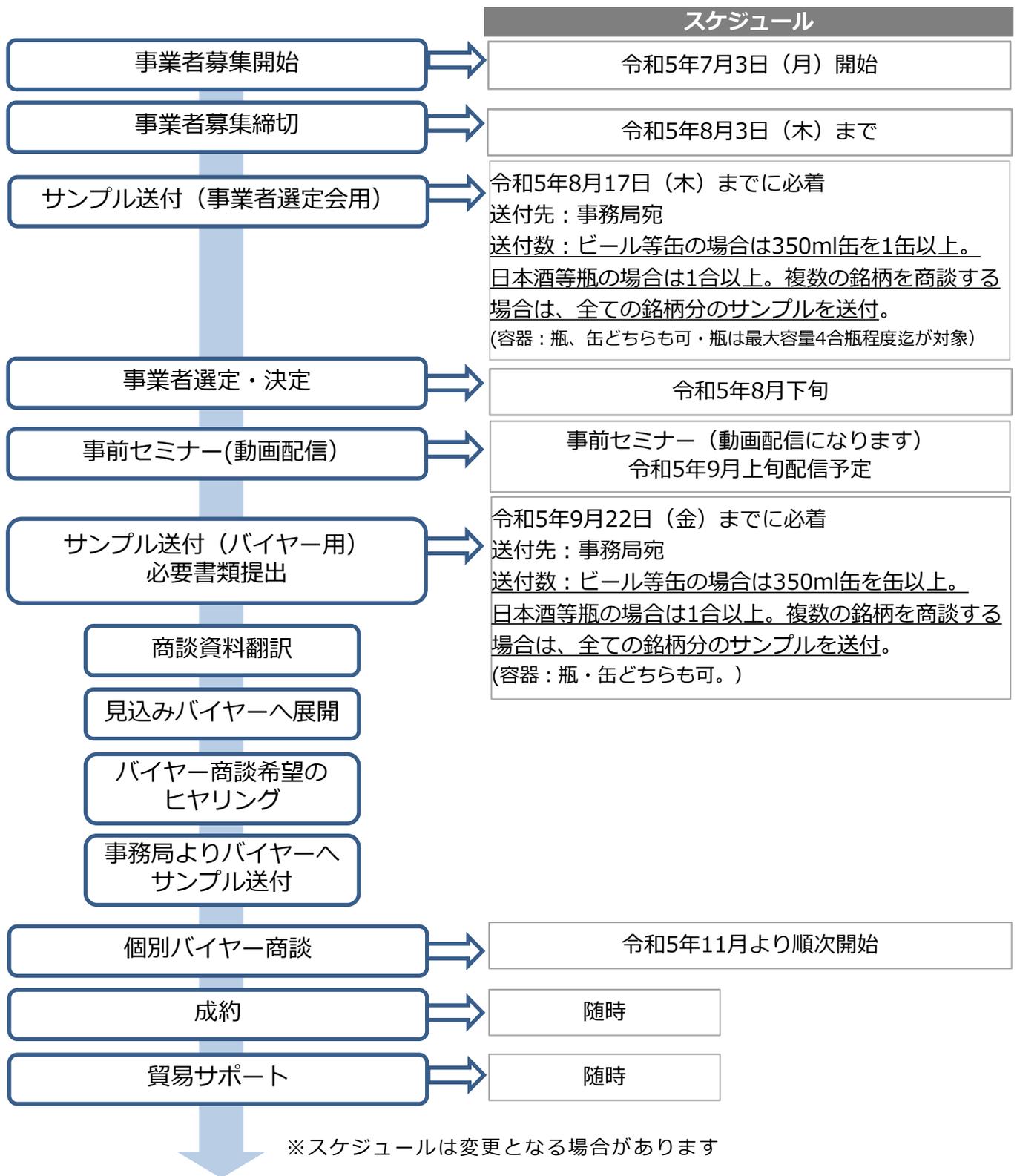
事務局には、海外販路開拓や貿易実務、決済などのエキスパートが揃っており、スムーズで実りの多い商談機会を提供することが出来ます。

ポイント④

貿易実務支援、事務局による連絡仲介など、商談会後の充実したアフターフォロー

商談後のコミュニケーションをサポートし、円滑な貿易実務・商品発送等をバックアップすることで、事業者様が掴んだ商機を確実な成果、売上増加に繋げて参ります。

事業の流れ



お申し込み

- 【 募集期間 】 令和5年7月3日（月）から8月3日（木）まで
- 【 出展者数 】 **20者程度**(お申込み後、選定会にて出展の可否を審査させていただきます。)
- 【 申込資格 】 ・日本国内で酒類を製造する中小企業・小規模事業者
・サンプル送付や各種資料提出など、スケジュールを順守すること
・輸出規制がされていない地域の商品であること
・ネットワーク環境があり、ご自身でオンライン商談を行えること
※選定後、個別商談に出展する事業者は日本貿易振興機構(ジェトロ)が実施する「新規輸出1万者支援プログラム」への登録が必要となります。
- 【 対象品目 】 **酒類（日本酒・焼酎・ウイスキー・ワイン・ビール・リキュール等）**
（容器：瓶・缶どちらも可。輸出国により輸出可能な容量に違いがあります。）
- 【 温度帯 】 **常温にて保管、輸送が可能なもの（提供時冷蔵商品は出展可能）**
- 【 参加費 】 **無料(1者複数商品申し込み可能)**
※1.成約後の貿易実務における各種書類取得に係る実費などは別途ご負担頂きます
※2.サンプル発送に関する費用について
・事務局への国内送料は事業者様の発払いにてお願いいたします。
・事務局から海外への送料は後日発行する発送明細に基づき、事務局より請求させていただきます。
- 【 提出書類 】 **別添エントリーシート**
選定会にて事業者の決定後、事務局から別途ご案内する商談会用商品シート等を作成、ご提出いただきます。
- 【 提出先 】 「海外輸出オンライン商談会」事務局（株式会社H & Sプロモーション内）
TEL/MAIL 03-6659-9010 / info@hs-p.co.jp
※ご質問がありましたら、お気軽に「事務局」までお問い合わせください



日本酒や焼酎、ウイスキー、ワイン、ビール、梅酒等、日本のお酒全般が対象です。

事業者選定会

事業者様の商品・地域・生産量・輸出体制と輸出先バイヤーのニーズを照らし合せ、出展の可否を審査いたします。

【開催日】 **令和5年8月23日（結果は8月下旬にご連絡いたします）**

【選定専門家】 ① **池田直人（ディーアイコーポレーション株式会社）**

JETRO新輸出大国コンソーシアムパートナー。
中国やアメリカへの輸出実績が豊富な輸出専門家。

② **高原龍一（三和トレーディング株式会社）**

中国およびヨーロッパ向けの輸出商社で海外貿易に豊富な知見と人脈。
商談後のサンプル輸出や貿易支援のパートナー候補。

③ **田畑則子（一般社団法人SAKURA COLLECTION）**

ヨーロッパ、アメリカおよびA.S.E.A.N.の国・地域に対して日本の文化や特産品を紹介実績多数。



【選定基準】 専門家を交え以下の視点において選定審査を実施

- ・ 輸出の可否 ・ 輸出先国のニーズ ・ 事業者の地域(輸出規制地域の商品でないこと)
- ・ 事業者の体制、輸出実績（参考値。実績なしでも出展可能）等

【サンプル送付】 ・ 送付先住所：〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-24-10

- ・ 宛名：株式会社H&Sプロモーション 「海外輸出オンライン商談会」事務局
- ・ 到着日：令和5年8月17日（木）までに必着。
- ・ 送付数量：ビール等缶の場合は350ml缶を1缶以上。日本酒等瓶の場合は1合以上。
- ※複数の銘柄を商談する場合は、全ての銘柄分のサンプルを送付ください。
- ※容器：瓶・缶どちらも可、瓶は最大容量は4-5合瓶程度となります。
- 輸出国により輸出可能な容量に違いがあります。

事前セミナー

- 【開催期間】 令和5年9月上旬に配信予定
- 【実施方法】 動画での配信となります。
出展決定者にメールにてご案内を送信します。
- 【実施内容】
 - ・日本の酒類のトレンド
 - ・商談の流れと心構え
 - ・海外企業と貿易する際の注意点
 - ・商談の流れや資料作成方法
 - ・事業全体の流れ、今後のスケジュール等の確認等
- 【専門家】 **池田直人（ディーアイコーポレーション株式会社）**
※専門家は変更する場合がございます。
- 【留意事項】 事前セミナーにおいて、指導・助言等を行いますが、契約・輸出等を確約するものではありません。



個別バイヤー商談

事業者様の情報や商品データを予めバイヤーに共有したうえで、商談をしていただきます。商品への興味や貿易の意欲があるバイヤーとのみ商談いただきますので、成約に結び付きやすくなります。また、各商談には通訳（中国語・英語）をお付けいたしますので、安心してご商談いただけます。

- 【開催期間】 令和5年11月以降スケジュール調整したうえで順次開催
- 【実施方法】 オンラインミーティングアプリを用いたオンライン商談(通訳付き)
事前予約制（事務局が仲介しスケジュール調整いたします）
- 【実施場所】 自社のネットワーク環境でご参加いただけます。
オンラインでの商談についてはマニュアルをお渡しいたします。
ご不安がある場合は、事務局とオンラインにて商談の練習をすることが可能です。
- 【商談内容】
 - ・事業者や商品に興味を持った海外企業との個別商談
 - ・具体的な商品特性や情報についての商談
 - ・価格やロット、納期などより具体的な取引条件の確認 等
- 【必要書類】 商品情報シート、プレゼンテーションシート 他PR資料(紹介動画等)



貿易サポート

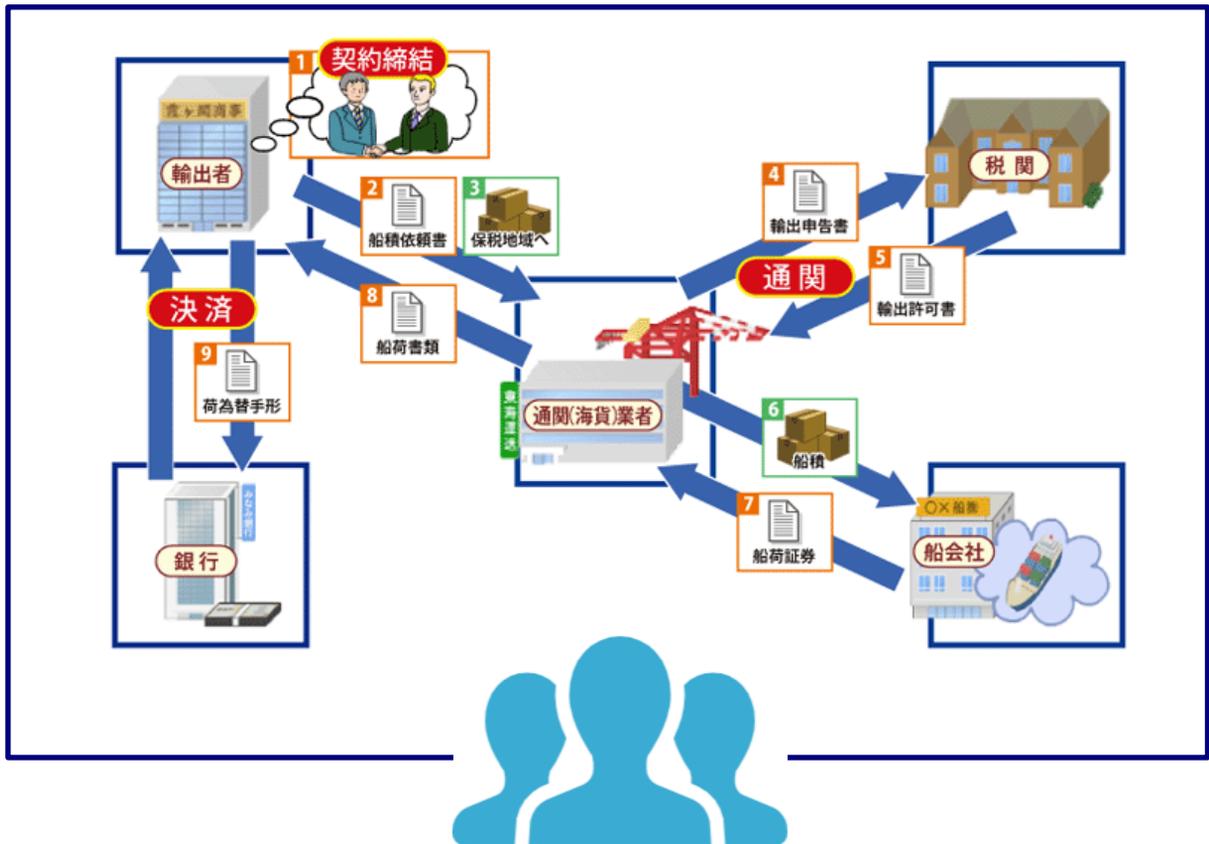
商談後のサポートとして、**貿易実務の支援及びアフターフォロー**を実施いたします。

決済や商品発送など国内企業との取引に近い形でのお取引がいただけるようサポートいたします。

- 【 実施内容 】 ・各種書類作成 ・税関、検疫等の手続きサポート ・物流発送手配
・決済代行、売上回収 ・貿易実務指導 等

- 【 必要書類 】 商品規格書、インボイス、パッキングリスト、原産地証明書
CCIC（中国検閲認証、集団有限公司）の検査書類
※カテゴリや商品、着地により書類は異なります。

参考：一般的な貿易実務の流れ（JETROホームページより）



輸出の障壁となる複雑な貿易実務をトータルサポートいたします

参考：JETRO「新規輸出1万者支援プログラム」

個別オンライン商談出展確定者は、日本貿易振興機構(ジェトロ)が実施する「新規輸出1万者支援プログラム」への登録が必須となります。(ご登録は無料)

詳細は、ジェトロホームページより「新規輸出1万者支援プログラム」をご確認ください。



輸出かあ〜トライしてみるか!

はい! お手伝いさせていただきます。

新規輸出1万者支援プログラム
「はじめて輸出」を応援します※

たとえば、こんなお悩みありませんか

- 海外との取引は全く経験がないですが...
- 最少し試してみたことはあるけど...
- 海外のたくさんの方に自社製品を知ってほしい!
- 欧州にも輸出してみたい
- 〇〇は輸出しているけど、新たに〇〇も輸出してみたい
- 現地バイヤーとの交渉に自信がありません
- ブランディングやプロモーションの方法は?
- 音価サイズやラベルデザインにルールはありますか?
- 現地の売れ筋商品は? 価格設定は?

それぞれの皆様に最適なサポートをご提案します。

【ジェトロホームページ内 新規輸出1万者支援ガイドブック】

https://www.jetro.go.jp/ext_images/ichiman-export/pdf/guidebook.pdf

【ジェトロ新規輸出1万者支援プログラム 事務局】

JETROホームページ <https://www.jetro.go.jp/>

電話 03-3582-4937・03-3582-4938・03-3582-4939・03-3582-4940

受付時間：平日9時～12時/13時～17時(土日、祝祭日、年末年始除く)

お申込み・お問合せ先

【事務局】『海外輸出オンライン商談会』事務局(株式会社H&Sプロモーション)

【所在地】〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-24-10 KANDA CROSS 9階

【担当者】遠藤

【TEL/MAIL】03-6659-9010 / info@hs-p.co.jp

【営業時間】平日9時30分～18時30分(土日祝祭日除く)

主催者情報

【主催者】全国商工会連合会

【担当者】企業支援部 市場開拓課 佐藤・鳥丸

【MAIL】shijo@shokokai.or.jp